



ธุรกิจแฟรนไชส์ 7-Eleven

กรุณาศึกษาข้อมูลจากเอกสารให้ละเอียด

หากต้องการสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อกลับฝ่ายส่งเสริมธุรกิจแฟรนไชส์ โทร.02-677-1741-5

บริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) ผู้ได้รับสิทธิดำเนินการร้าน 7-Eleven ในประเทศไทย จากบริษัท เซาท์แลนด์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด เปิดโอกาสให้ผู้สนใจ เป็นผู้บริหารกิจการร้าน 7-Eleven ได้โดยผู้ขอรับอนุญาตสิทธิ (FRANCHISEE) จะต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

1. เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทยทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาทขึ้นไป
2. มีเวลาในการบริหารธุรกิจเต็มตัว (อย่างน้อย 10-12 ชั่วโมง/วัน)
3. มีความพร้อมด้านเงินลงทุน ตามรูปแบบการลงทุน (อย่างน้อย 900,000 บาท)
4. สามารถเข้ารับการอบรมเพื่อการบริหารร้านค้าได้ (อบรมจำนวน 45 วัน)
5. มีผู้ช่วยอย่างน้อย 1 ท่าน และพร้อมที่เข้าอบรมกับผู้สมัคร
6. มีบุคคลค้ำประกัน 1 ท่าน
7. สามารถปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ และมาตรฐานของบริษัทอย่างเคร่งครัด

การสนับสนุนจากทางบริษัทฯ

1. การลงทุนอุปกรณ์เครื่องมือต่าง ๆ
2. การตกแต่งร้านและปรับปรุงร้านค้า
3. การลงทุนสินค้าให้ตลอดอายุสัญญา
4. การให้ความรู้ และเทคนิคการบริหารจัดการร้านค้า โดยการให้การอบรมทั้งภาคทฤษฎีและ ภาคปฏิบัติ
5. การให้บริการในด้านต่าง ๆ ตลอดอายุของสัญญา ดังนี้
 - การจัดส่งเจ้าหน้าที่ของบริษัทฯ ไปช่วยเหลือในหน้าที่ต่าง ๆ ในช่วงเริ่มต้นดำเนินการ
 - การจัดส่งเจ้าหน้าที่ ไปช่วยแนะนำให้คำปรึกษา แก้ปัญหาต่าง ๆ อย่างสม่ำเสมอ หรือ แล้วแต่กรณีที่ได้รับการร้องขอ
 - การจัดส่งสินค้าที่มีประสิทธิภาพและมีคุณภาพ อย่างสม่ำเสมอ
 - การช่วยตรวจสอบสินค้าคงคลัง
 - การช่วยตรวจสอบมาตรฐานร้านค้า ในด้านต่าง ๆ
 - การแนะนำความรู้และเทคนิคที่ได้รับการพัฒนาขึ้นใหม่ เพื่อการพัฒนาปรับปรุงร้านให้ดีขึ้น
 - การโฆษณาประชาสัมพันธ์ทางสื่อต่าง ๆ และการจัดรายการส่งเสริมการขายอย่างสม่ำเสมอตลอดไป ตามแผนกำหนดของบริษัทฯ
 - อื่นๆ





การลงทุนเปิดร้านแฟรนไชส์ 7 - Eleven มี 2 รูปแบบให้พิจารณาเลือกลงทุน ดังนี้

รูปแบบที่ 1 Type B - ระยะเวลาการดำเนินงานร้าน 6 ปี

- ไม่ต้องมีสถานที่เป็นของตัวเอง เพราะ เป็นการรับร้านที่บริษัทฯ เปิดดำเนินการไปแล้ว 1 ปีขึ้นไป

ส่วนที่ 1	
- ค่าสิทธิ์แรกเข้า	350,000 บาท
- ค่าดำเนินการ โอนร้าน	100,000 บาท
- ค่าดำเนินการอื่น ๆ	50,000 บาท
รวม	500,000 บาท
ส่วนที่ 2 (ได้รับคืนเมื่อเลิกสัญญา)	
- เงินสดค้ำประกันเริ่มต้น	1,000,000 บาท(สามารถกู้เงินค้ำประกันจากธนาคาร จำนวน 600,000 บาท)
รวมเงินทุนเริ่มต้น	1,500,000 บาท
(ส่วนที่ 1 + ส่วนที่ 2)	
*** หมายเหตุ : เงินสดค้ำประกัน ส่วน 2 จะได้รับดอกเบี้ยเงินฝากประจำของ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด(มหาชน) ณ วันที่ 1 ม.ค.ของทุกปี	

รายได้ และ ผลตอบแทน

1.) จากผลการดำเนินงานร้าน

- ผลตอบแทนจากการบริหารร้าน รายได้เริ่มต้น 20,000 บาท เมื่อบริหารได้ตามเป้าหมายที่บริษัทฯ กำหนด
- ผลตอบแทนจากกำไรส่วนเพิ่ม

2.) รายได้อื่น ๆ เช่น ดอกเบี้ย ฯลฯ

รูปแบบที่ 2 Type C - ระยะเวลาการดำเนินงานร้าน 10 ปี

- กรณีไม่มีสถานที่ บริษัทฯ จะจัดหาสถานที่ให้หรือร้าน 7-ELEVEN ที่เปิดดำเนินการแล้ว

- กรณีมีสถานที่ของตัวเอง สถานที่นั้นจะต้องผ่านการพิจารณาจากทางแผนกสำรวจทำเลจากบริษัทฯ

ส่วนที่ 1	
- ค่าสิทธิ์แรกเข้า	500,000 บาท
- ค่าสิทธิ์ในการบริหารร้าน	1,200,000 บาท
- ค่าดำเนินการอื่น ๆ	50,000 บาท
รวมเงินทุนเริ่มต้น	1,750,000 บาท

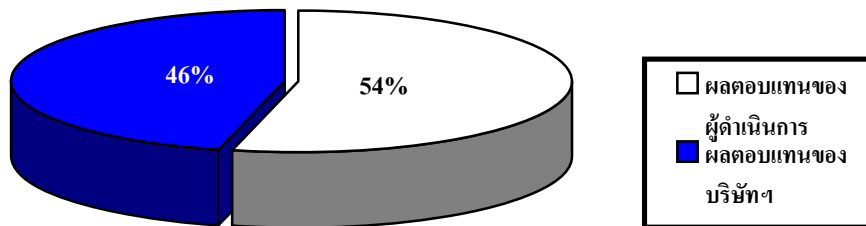


ส่วนที่ 2 (ได้รับคืนเมื่อเลิกสัญญา) - เงินสดค่าประกันเริ่มต้น	900,000 บาท (สามารถกู้เงินค่าประกันจากธนาคาร จำนวน 900,000 บาท)
รวมเงินทุนเริ่มต้น (ส่วนที่ 1 + ส่วนที่ 2)	2,650,000 บาท



*** หมายเหตุ : เงินสดค่าประกันได้รับคืนพร้อมดอกเบี้ยเงินฝากประจำของ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ณ วันที่ 1 ม.ค. ของทุกปี

ผลตอบแทนของผู้ดำเนินการ
 ยอดขายสินค้า - ต้นทุนสินค้า + รายได้ = กำไรขั้นต้น (GROSS PROFIT)



ขอเชิญทุกท่านที่สนใจ “ธุรกิจแฟรนไชส์ 7-Eleven” สำรองที่นั่งเข้าฟังสัมมนา(ไม่เสียค่าใช้จ่าย) โดย FAX เอกสาร สำหรับสำรองที่นั่ง มาที่ เบอร์ : 02-631-1115 ถึง เจ้าหน้าที่ส่งเสริมธุรกิจแฟรนไชส์

****เอกสารสำหรับสำรองที่นั่งเข้าฟังสัมมนา****

1. สำเนาบัตรประชาชน 1 ชุด (ทุกท่านที่เข้าสัมมนา)
2. สำเนาทะเบียนบ้าน 1 ชุด (ทุกท่านที่เข้าสัมมนา)
3. สำเนา Book Bank คงเหลือขั้นต่ำ 500,000 บาท (สำหรับเจ้าของเงินลงทุน)



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์
 โดย www.ThaiFranchiseCenter.com